

Referenzbroschüre: Seit der Gründung im Jahre 2015

MAINHOUSE IMMOBILIEN

MAINHOUSE Immobilien wurde im Jahre 2015 von K.Qiam (Immobilien-Ökonom, Dipl.Betriebswirt VWA, Immobilienbewerter DIA und angehender Sachverständiger für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, Mieten und Pachten) sowie Zohal Qiam-Nassiri Dipl. Juristin gegründet. Wir sind spezialisiert auf die Vermittlung und Bewertung von nachhaltigen und wertbeständigen –

Immobilien in bevorzugten Wohn- und Geschäftslagen des Rhein Main Gebietes. Mit über 10 Jahren Berufserfahrung in der Immobilienbranche, erstklassige Kontakte, absolute Professionalität und unbedingte Diskretion bietet Ihnen MainHouse Immobilien einen erstklassigen sowie kompetenten Service rund um das Thema Immobilie.

Wir kombinieren Ihre Ideen und unsere Dienstleistungen partnerschaftlich und versprechen Ihnen, dass der Immobilienverkauf mit MAINHOUSE Immobilien Ihnen Freude bereiten wird. Weil wir wissen, wie wir gemeinsam mit Ihnen ganz entspannt, sinnhaft und zielstrebig die Vermarktung Ihrer Immobilie erfolgreich realisieren können. Und damit nachhaltig wirken – überall, jeden Tag und vom ersten Beratungsgespräch an. Mit Begeisterung.





Neubau: Einfamilienhaus - Königstädten / Rüsselsheim



Doppelhaushälfte - Mörfelden - Walldorf



Ein-/Zweifamilienhaus - Mörfelden - Walldorf



Reihenmittelhaus – Obertshausen



Neubau: Einfamilienhaus - Mörfelden - Walldorf



Zweifamilienhaus - Mörfelden - Walldorf



Einfamilienhaus – Hofheim am Taunus



Reihenmittelhaus - Obertshausen



Reihenmittelhaus - Mörfelden - Walldorf



Haus im Haus - Mörfelden - Walldorf



Reihenmittelhaus - Mörfelden - Walldorf



Reihenmittelhaus - Mörfelden - Walldorf

Referenzobjekte - Mehrfamilienhäuser



Mörfelden – Walldorf – 6 Parteienhaus



Mörfelden – Walldorf – 12 Parteienhaus



Waldenserstraße 13A

Mörfelden-Walldorf

Typologie freistehendes Einfamilienhaus

BGF Bruttogrundfläche 240 m²

Wohnfläche 159 m²

Grundstück 440 m²

Bauträger Hodzic Hochbau



ANALYSE & BERATUNG
INVESTITIONSPLANUNG
BEWERTUNG / VERKEHRSWERT
MARKETING & STRATEGIE
VERTRIEB & KOMMUNIKATION

580.000 €Verkaufsvolumen

440 m² Grundstück

159 m² Wohnfläche

2016Baujahr











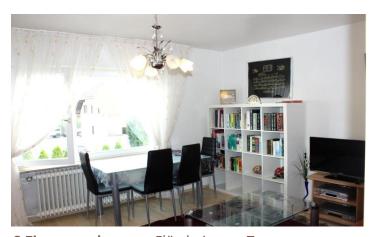
3 Zimmerwohnung – Mörfelden-Walldorf



3 Zimmerwohnung – Langen



5 Zimmerwohnung- Mörfelden – Walldorf



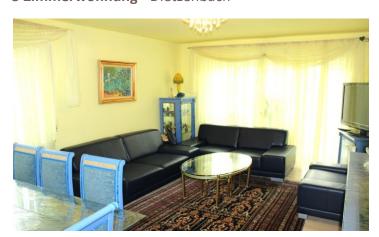
2 Zimmerwohnung – Flörsheim am Taunus



2 Zimmerwohnung – Mörfelden-Walldorf



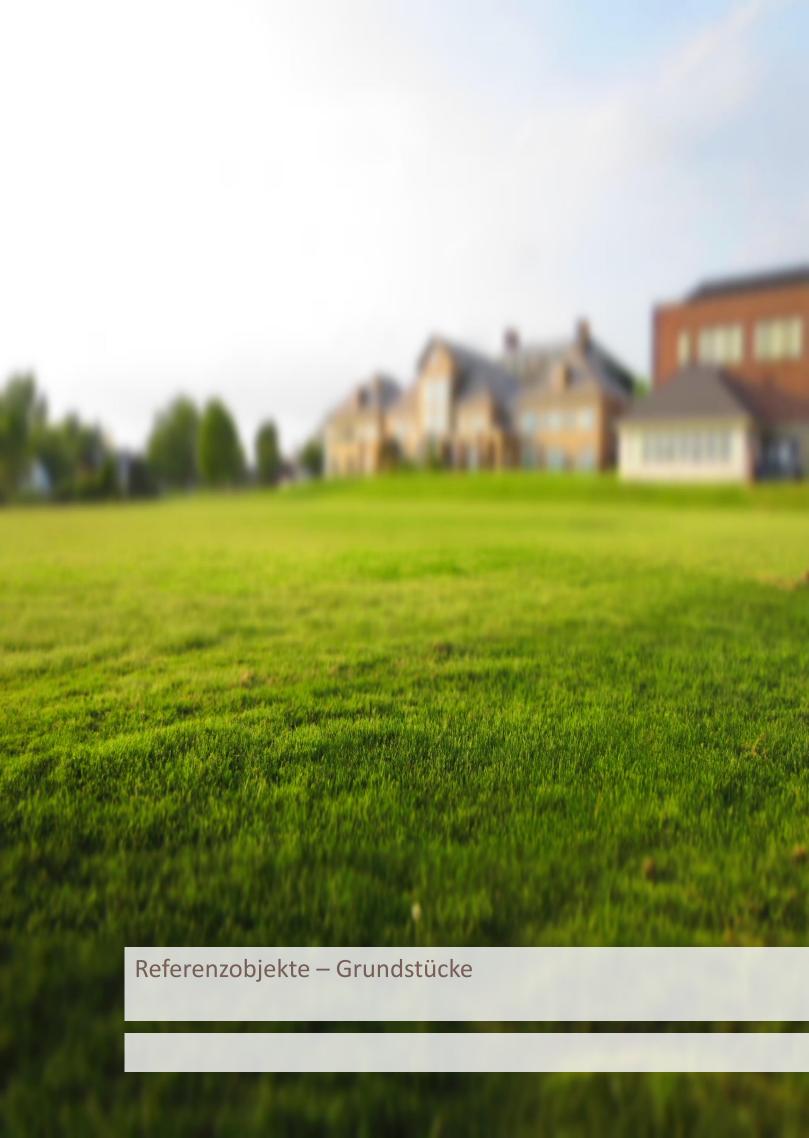
3 Zimmerwohnung - Dietzenbach



3 Zimmerwohnung – Flörsheim am Taunus



4 Zimmerwohnung – Mörfelden-Walldorf





536 m² Baugrundstück - Mörfelden-Walldorf



4452 m² Baugrundstück - Langen



371 m² Baugrundstück - Mörfelden-Walldorf



603 m² Baugrundstück – Hofheim am Taunus



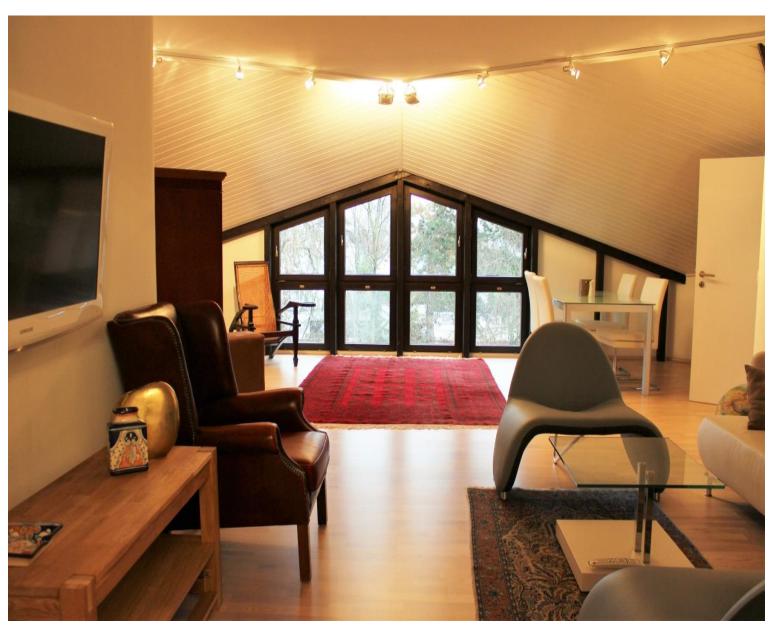
Referenzobjekte – Vermietungen



4 Zimmerwohnung - Mörfelden-Walldorf



3,5 Zimmerwohnung - Mörfelden-Walldorf



2 Zimmerwohnung – Mörfelden-Walldorf



Referenzobjekte - Verkehrswertermittlung



Bewertungsanlass: Verkauf / Sachwertverfahren Obertshausen



Bewertungsanlass: Verkauf / Etragswertverfahren Mörfelden-Walldorf



Bewertungsanlass: Verkauf / Vergleichswertverfahren - Obertshausen



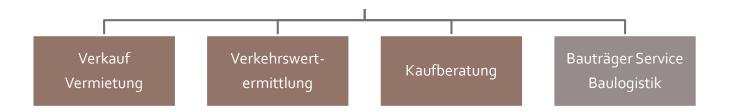
Bewertungsanlass: Verkauf / Sachwertverfahren Mörfelden-Walldorf











Ihre Immobilie in besten Händen: alles auf einen Blick

Unser Full-Service beginnt mit der sachverständigen Bewertung Ihrer Immobilie durch unsere hauseigenen Immobilienbewerter DIA (angehender Sachverständige für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, Mieten und Pachten) und endet nicht mit der Schlüsselübergabe. Wir betreuen Sie in allen Phasen und Bereichen und bieten Ihnen auch nach Vertragsabschluss eine auf dem Markt einzigartige Nachbetreuung.

VERKAUF / VERMIETUNG 1. VORVERKAUFSPAHSE 2. VERMARKTUNGSPHASE I Kontaktaufnahme / Bestandsaufnahme - Immobilienfilm (bei Exklusiv-Auftrag) Fotoshooting / Unterlagenbeschaffung - Exposé evtl. (Flyer, Zeitungsanzeigen, Rundschreiben) WERTGUTACHTEN / Bewertung - Vorstellung an unseren solventen Suchkunden Feedback an Sie - Online / Social Media / Print Media 3. VERMARKTUNGSPHASE II 4. VERKAUFSPHASE / AFTER SALE MANAGEMENT - Beratung des Kaufinteressenten u. Preisverhandlungen Anfragemanagement Koordination von Besichtigungen Notariatsvorbereitungen u. Kaufvertragsüberprüfung Objekt-Tracking - Begleitung zum Notar - Objektübergabe + Übergabeprotokoll - Weitere Betreuung beider Parteien V E R K E H R S W E R T E R M I T T L U N G 1. WOHNMARKTANALYSE 2. VERKEHRSWERTERMITTLUNG / GUTACHTEN

Lagequalität	Die rechtliche anerkannten und normierten Verfahren u.	
Preisermittlung / Vergleichsangebote	Baugesetzbuch § 194	
Verweildauer & PreisentwicklungAngebot & Prognosen	Vergleichswertverfahren (§15-16 ImmoWertV)	

*	Vergleichswertverfahren	(§15-16 ImmoWertV)
	Sachwertverfahren	(§21 - 23 ImmoWertV)
	Ertragswertverfahren	(§17– 20 ImmoWertV)

Immobilien Kaufberatung

Die Suche nach der richtigen Immobilie

Beim Kauf einer Immobilie lassen sich viele Käufer von schönen Exposés des Maklers oder der Euphorie so schnell wie möglich ein Eigenheim zu erwerben, blenden. Wichtige und wertrelevante Eigenschaften werden oftmals nicht überprüft und Mängel bleiben unentdeckt. Gerne bieten wir Ihnen hierfür eine individuelle Begleitung und Beratung zum Immobilienkauf, damit auch Sie nicht die Katze im Sack kaufen!

Wir prüfen für Sie ob:

- der Kaufpreis marktkonform ist
- die Wohn,- Nutz, und Bruttogrundflächen stimmen?
- Sanierungsstau oder Mängeln vorhanden sind?
- Zukünftige Änderungen oder Bebauungsmöglichkeiten gegeben sind?
- der Zustand von Heizungs,- u. Wasserleitungen, Fenstern u. Türen sowie Dach in Ordnung ist!
- Kellerfeuchtigkeit, Schimmel oder Nässe vorhanden sind?
- und vieles mehr

Bauträger Service **GRUNDSTÜCKSAKUISE PLANUNG KONZEPT REALISATION** 1. VORANALYSE 2. DETAILANALYSE 3. PRODUKTENTWICKLUNG 4. VERTRIEB - Angebote von Marktanalyse - Projektidentität PI - Online - Social Media Baugrundstücken u. - Standortanalyse - Marketing Mehrfamilienhäusern - Chancen & Risiken - Werbematerial - Print Verkaufspreisschätzung - Vergleichsangebote - Exposé - Anfragemanagement im Soll-Zustand Investitionsberechnung Vorverkauf - Koordination von - Prüfung der - Cash-Flow Berechnung Besichtigungen baurechtlichen Zielgruppenanalyse - Kundenberatung Gegebenheiten - Kundenbetreuung bei Klärung von Baurecht + Grundrisse Sonderwünschen + Ausstattung - Führung von Nutzungsänderungen + Preisgestaltung Verhandlungen bei Bedarf - Objekt-Tracking - Kaufvertragsabschluss - After Sale Management Baulogistik Service LIEFERLOGISTIK **ENTSORGUNGSLOGISTIK KONZEPTPLANUNG ZUTRITTSKONTROLLE BAUBRANDMELDE BAUSTELLEN SCHALUNGS-FORSCHUNG UND LEAN INFRASTRUKTUR MANAGEMENT CONSTRUCTION SYSTEME** WEITERE INFORMATIONEN AUF WWW.MAINHOUSE-IMMOBILIEN.DE

QUALIFIKATIONEN

DIA

Deutsche Immobilien Akademie Freiburg

- Immobilienbewerter DIA
- Angehender Sachverständiger für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, Mieten und Pachten

V/ W/ Δ

Verwaltungs- u. Wirtschafts- Akademie FFM

- Immobilien Ökonom VWA
- Dipl. Betriebswirt VWA







Wilhelm-Leuschner-Straße 22 64546 Mörfelden – Walldorf

> Tel. 06105 4554900 Fax. 06105 4554901 Mob. 0177 8716236

Email: info@mainhouse-immobilien.de www.mainhouse-immobilien.de

















